



Bayerische  
BauAkademie

## Anmeldung Besprechungs- und Verhandlungstechnik für Führungskräfte | BM56



oder anmelden unter [www.baybauakad.de](http://www.baybauakad.de)



Bayerische  
BauAkademie

Bayerische BauAkademie  
Ansbacher Straße 20, 91555 Feuchtwangen  
Tel. 09852 9002-0, Fax 09852 9002-909  
[info@baybauakad.de](mailto:info@baybauakad.de), [www.baybauakad.de](http://www.baybauakad.de)

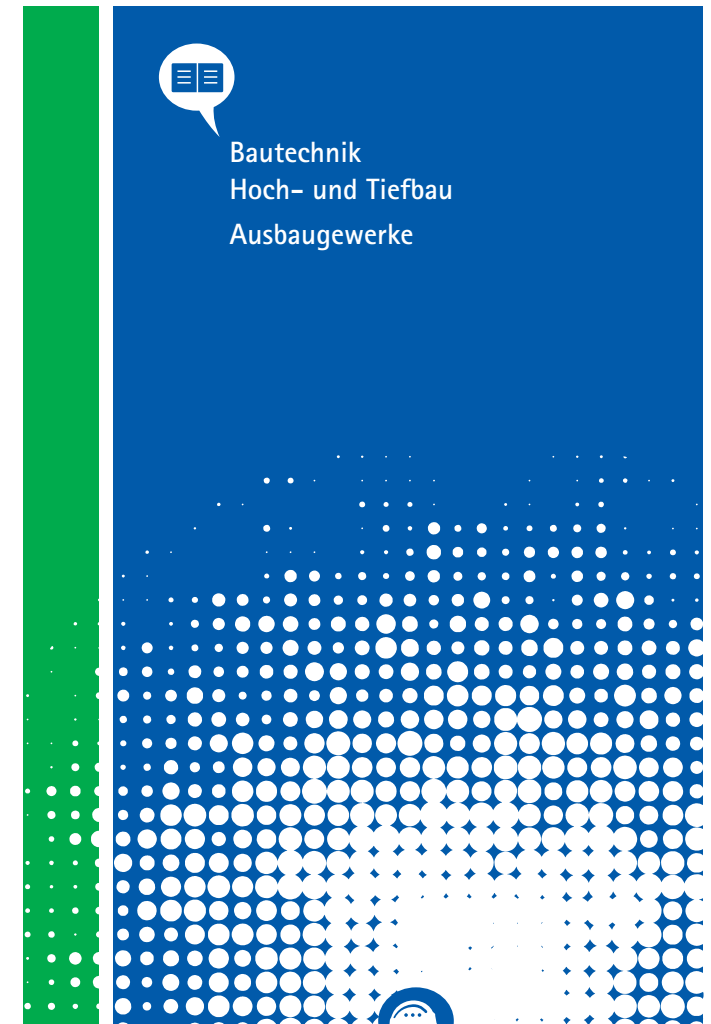
Zertifiziert nach DIN EN ISO 9001:2015

Die Bayerische BauAkademie ist eine  
Einrichtung des Berufsförderungswerkes  
des Bayerischen Baugewerbes e.V.



Bayerische  
BauAkademie

## Besprechungs- und Verhandlungstechnik für Führungskräfte



Bautechnik  
Hoch- und Tiefbau  
Ausbaugewerke



Wir bauen auf  
Bildung.

## Besprechungs- und Verhandlungstechnik für Führungskräfte

### Seminarziel

Besprechungen und Verhandlungen vom Zeitfresser zum Erfolgsfaktor machen. Den Teilnehmern wird das Handwerkszeug vermittelt, mit dem sie selbst Besprechungen und Verhandlungen effizienter führen, Zeit sparen und bessere Ergebnisse erzielen.

Gleichzeitig lernen sie, wie sie als Teilnehmer von Besprechungen und Verhandlungen ihre eigenen Ziele konsequenter verfolgen und damit besser erreichen.

### Termin

Freitag 15.11.2024, 09.30 Uhr bis 16.30 Uhr ca.

### Kosten

Seminarpaket	420,00 Euro
--------------	-------------

Darin enthalten sind Seminargebühr, Lernmittel, Tagungsgetränke\* und Mittagessen\*  
\*inkl. ges. MwSt.

Dazu kommen gegebenenfalls Übernachtung in unseren Gästehäusern sowie Frühstück und Abendessen.

### Zielgruppe

Führungskräfte im Hoch- und Tiefbau mit Bauleitertätigkeiten | Kalkulatoren | Arbeitsvorbereiter | Baukaufleute

### Seminarinhalt

- Effiziente Besprechungstechnik: Grundlagen, Organisation, Besprechungen führen, Teilnahme an Besprechungen
- Projekte mit Besprechungen zielgerichtet steuern: Besprechungen mit Polier, Auftraggeber, Planern und Nachunternehmern
- Problemlösungstechnik
- Grundlagen erfolgreicher Verhandlungsführung
- Akquisitionsgespräch
- Auftragsverhandlungen
- Nachtragsverhandlungen
- typische Gesprächssituationen und Umgang mit Einwänden

### Voraussetzungen

Baustellenerfahrung

### Referent



Dipl.-Ing. Wolfgang Koczelniak,  
Koczelniak Consulting, Tettngang

### Abschluss

Teilnahmebescheinigung

Änderungen vorbehalten! Angebot freibleibend.